1. **成为代理商的条件**

我们免加盟费，只需缴纳五万保证金即可成为通付宝代理商，享受最低价格和分润，保证金可以返还

**2、公司给代理商提供什么帮助**

代理商负责销售，通付宝公司负责给予品牌支持、产品支持、技术支持、区域营销支持、市场推广支持、培训支持。

**3、加盟代理商怎么赚钱**

分为三部分，机具差价，手续费分润和业务收益分润

59.6%刷卡器高额差价：在688元官方零售价标准之下，加入通付宝会员，最低可享受278的结算价格，高额差价带来丰厚的利润空间

12.5%手续费持续分润：成为通付宝代理商，销售出去的每一台手机刷卡器上，发生的每一笔金额交易，都可以享受12.5%的手续费分润

12.5%业务收益持续分润，通付宝代理商所售出的每台刷卡器上，发生的每笔转账以外的业务（如交通罚款、水电煤气缴费等）所产生的利润也均按分润之规定享受持续的收益

**4、代理区域是否有限制**

每一个区县只有一个独家代理，我们会严格保护代理商的利益，但您用什么方式和途径去销售我们是不做限制的。

**5、公司有没有其他的政策支撑**

销量达到一定条件可申请更高优惠价格，公司也会给销量好的代理商优先提供更多支撑。

**6、退出规则**

保证金按第一年2万第二年两万第三年一万返还，中途单方面解除合约只返还保证金的70%！ 但我相信一个月20台的销量对您来说还是轻而易举的。

**7、公司是否安全**

通付宝是正规金融牌照的注册企业，注册牌照金额一个亿，我们注册备附金1个亿在银行和银联在那里抵押；同时通付宝是九大银行投资，由名盛集团董事长陈玉燕先生负责管理，护航创富之路，这么强大的支撑，请放心使用我们的平台业务！

**8、通付宝POS机有什么优势？**

我们是中国第一家拥有自主研发技术、自己生产、自有品牌、自建销售团队的移动金融企业，我们有正规的第三方支付牌照、独一无二的软件技术、独特的产品卖点功能、丰厚的产品利率空间，来满足广泛的市场需求。

**9、通付宝POS机有什么卖点？**

可以信用卡转账，随时支付，小巧方便；多能、安全、便捷；销售人群广泛，市场需求量大。

**10、通付宝手机pos机与店铺电话线pos机、移动收款pos机有什么不同？**

通付宝pos个人用户及商户都可以使用，获得和使用门槛最低、功能更便民、使用更便捷。其他两种pos主要为商户使用，个人用户一般没条件申请使用。

**11、在通付宝刷用时出现钱丢，没有到帐或额度不对谁负责？**

我们公司负责到底，我们会查询你在通付宝POS机上消费卡记录，找中国银联和中国银行解决问题，用通付宝pos机跟您上银行ATM机办业务一样可靠，请放心。

**12、给你们交了5万押金，押金你们如何管理，公司卷款跑了怎么办。**

您的押金是冻结在账户上，公司一分钱不会挪作他用。公司这块刚我给您介绍了我们公司是由九大银行投资，由造纸行业巨擘名盛集团董事长陈玉燕先生负责管理，同时还有一个亿在银联做着担保，所以您无需担心您的钱不见。